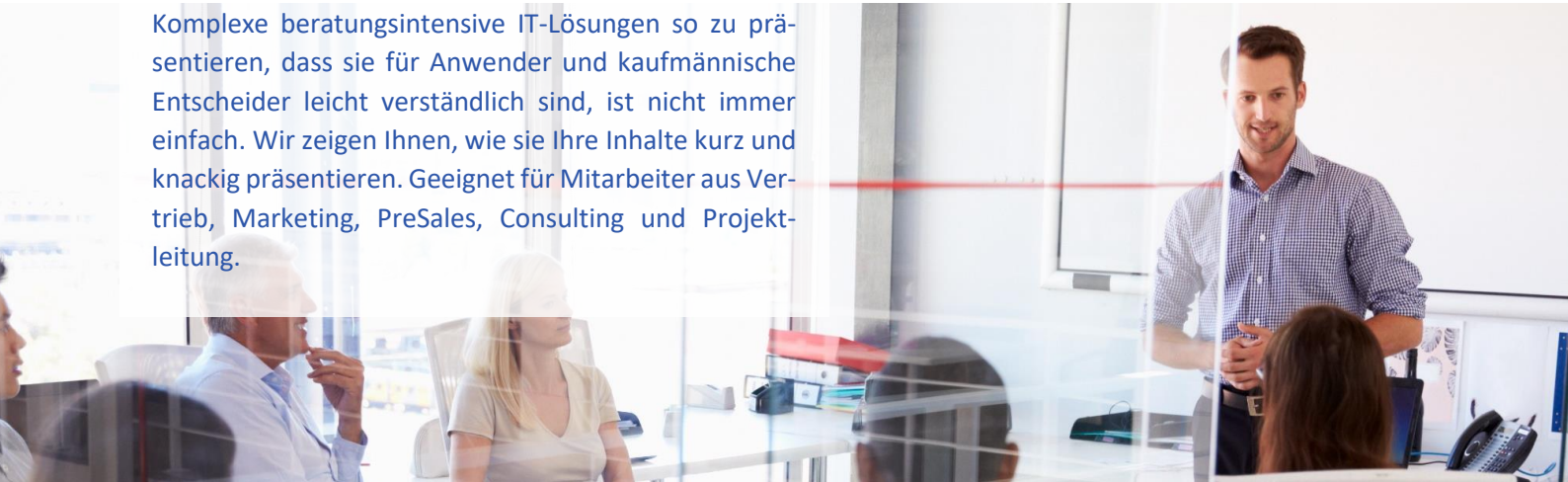


Komplexe beratungsintensive IT-Lösungen so zu präsentieren, dass sie für Anwender und kaufmännische Entscheider leicht verständlich sind, ist nicht immer einfach. Wir zeigen Ihnen, wie sie Ihre Inhalte kurz und knackig präsentieren. Geeignet für Mitarbeiter aus Vertrieb, Marketing, PreSales, Consulting und Projektleitung.



Das interaktive Präsentations-Webinar

Beratungsintensive IT-Lösungen erfolgreich präsentieren

Session 1: Souverän präsentieren und kompetent auftreten (4 Stunden inkl. Pause)

- Was ist Sprechen?
- Wie Sie Ihre Stimme zum Klingen bringen
- Wofür Sie Pausen in Ihrer Präsentation einbauen
- Worum es bei „Sprache“ geht
- Wie Sie mit Ihrer Persönlichkeit beim Zuhörer gut ankommen

Session 2: Die erfolgreiche Präsentation Ihrer IT-Lösung (4 Stunden inkl. Pause)

- Wie Sie kurz und prägnant Ihr IT-Unternehmen vorstellen (Highlights und Regeln)
- Wie Sie ein Referenzbeispiel präsentieren
- Wie Sie bedarfsgerecht präsentieren
- Wie Sie technische Produkte für jeden verständlich präsentieren
- Wie Sie bei Ihrer Präsentation den Nutzen für den Kunden vermitteln
- Wie Sie erfolgreich online präsentieren

Was nehmen Sie mit?

1. Sie erhalten einen Einblick in die Praxis durch die Durchführung praktischer Übungen der neu erlernten Fähigkeiten.
2. Sie bekommen Antworten auf Fragen, die Sie aus Ihrer eigenen Praxis mitbringen.
3. Sie erhalten ein interaktives Web-Seminar mit praktischen Übungen

IHRE TRAINERIN

Annemarie Habermeier, Freie Vertriebstrainerin seit 2015, BWL Studium an der FH München mit Schwerpunkt Marketing, Zehnjährige Berufspraxis als Account Managerin im Software Vertrieb bei amerikanischen IT-Unternehmen (SPSS GmbH und IBM Deutschland, Stellvertretende Vertriebs- und Marketingleiterin bei einem metallverarbeitenden Mittelständler in Süddeutschland.

